

ORGANICE AKQUISE-MANAGER

APPLIKATIONS-ADDON—ERGÄNZUNGSBESCHREIBUNG

EIN GUTER VERTRIEB IST INFORMIERT,
STRUKTURIERT UND KONTROLLIERT.

The screenshot shows the 'ADM Client' interface with several modules:

- Adressdaten:** orgAnice Software GmbH, Grunewaldstr. 22, 12165 Berlin.
- Adress-Kommunikationsdaten:** Tel.1: +49 (30) 23 50 49-100, Tel.2: +49 (30) 23 50 49-53, Fax: +49 (30) 23 50 49-70, eMail: info@orgAnice.de.
- Ansprechpartner:** A list of names, surnames, functions, departments, and phone numbers.
- Umsätze:** 2009: 81.010,05€, 2010: 94.242,15€, Ifd. Jahr: 89.660,40€, Gesamt: 325.643,45€.
- Angebots-Effizienz:** Anzahl Angebote: 84, davon realisiert: 62, % Faktor: 73,81.
- Besuchshistorie:** 2009: 16, Ifd. Jahr: 17, 2010: 15, Gesamt: 75.
- Adress-Merkmale:** Details about the contact, including classification and company structure.

The 'Adressen' window displays detailed information for 'Computer Outfit' in Mülheim a. Main:

- Titel:** Computer Outfit
- Strasse:** Südring 4
- PLZ:** 63165
- Ort:** Mülheim a. Main
- Land:** DE (Deutschland)
- Telefon:** 09 (6108) 60 25 00, 09 (6108) 70 54 23
- E-Mail:** o@computer-outfit.de
- Zugeordneter ADM:** 002
- Für ADM's sichtbar:** Ja

Below, a list of other contacts is shown with columns for Name, Land, PLZ, and Ort.

Mit dem Akquise-Manager haben Sie alles übersichtlich im Griff.

Die Kundenbetreuer ersehen in ihrem Übersichtsmodul die zugeordneten Adressen, deren Status und die anstehenden Termine. Die ToDo-Liste, auch Tagesliste genannt, ermöglicht dem Außendienst-Mitarbeiter (ADM) die Planung dieser Tour.

Verwalten Sie für alle umfassend und flexibel Ihren gesamten Adressbestand, die komplette Korrespondenz, ein- wie ausgehend, Termine, Wiedervorlagen, Besuchsberichte, Adressrecherche etc.

Sie haben immer die Übersicht und die Möglichkeit der Steuerung über die Besuchstermine und deren Erfolg.

Flexibel und dynamisch geben Sie vor, welche Informationen bei einem Besuch per Bericht erwartet werden.

Keine Information geht verloren.

The 'Übersicht' module provides a comprehensive overview:

- Adressdaten:** Same as the first screenshot.
- offene Besuchstermine:** A table with columns for Betreff, Datum, ADM, and Ansprechpartner.
- erledigte Besuche:** A table with columns for E. Betreff, Datum, ADM, and Ansprechpartner.
- Merkmal zum gewählten Besuch:** A table listing various characteristics like 'Freundlichkeit', 'Interesse', and 'Teilnehmer' with their values and descriptions.
- Umsätze:** Same as the first screenshot.
- Angebots-Effizienz:** Same as the first screenshot.
- Besuchshistorie:** Same as the first screenshot.
- Adress-Merkmale:** Same as the first screenshot.

Three detailed views of the data:

- Merkmalgruppe Adressen:** A table with columns for Nr., Gruppe, and Vorgang, listing classification, contact, and company structure.
- Merkmaliste Adressen:** A table with columns for Nr., Merkmal, and Vorgang, listing characteristics like 'Ort des Besuches', 'Teilnehmer', and 'Freundlichkeit'.
- Werteliste Adressmerkmale:** A table with columns for Nr., Wert, and Vorgang, listing values for 'Vor Ort - Hauptstelle', 'Vor Ort - Niederlassung', and 'Messe Termin'.

Fortsetzung

ORGANICE AKQUISE-MANAGER

APPLIKATIONS-ADDON—ERGÄNZUNGSBESCHREIBUNG

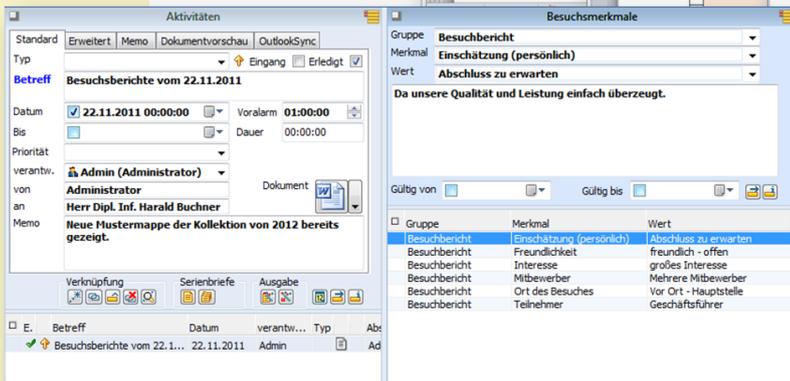
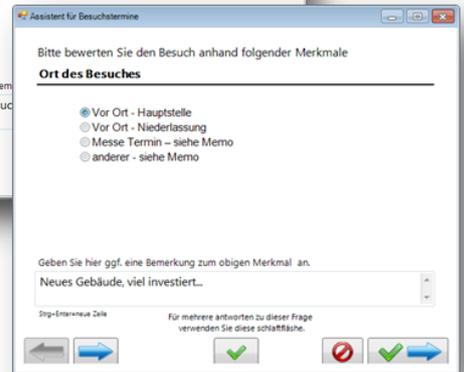
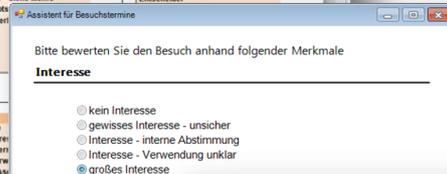
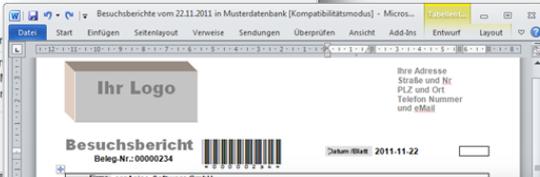
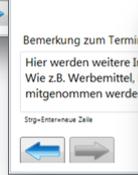
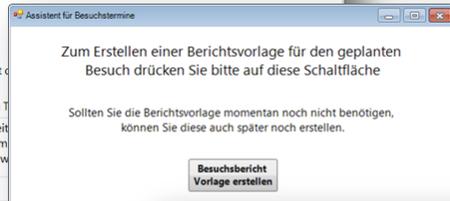
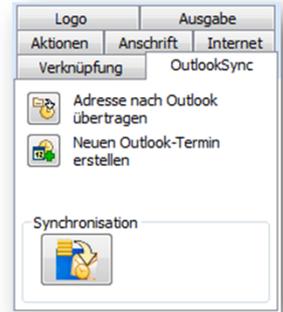
Assistenten erleichtern und koordinieren die fehlerfreie Terminanlage sowie die Eingabe der Besuchsergebnisse.

Dank voller Microsoft Office Integration keine Grenzen im Design Ihrer Akquise-Korrespondenz.

Termine und Kontakte werden von und nach Outlook synchronisiert(*1).

Und Ihre Daten liegen nicht ungeschützt im Internet! Denn sie werden über moderne und sichere Systeme synchronisiert.

(*1) Bestandteil Outlook Sync Ergänzungspaket



Wiedervorlagen und Aktivitäten belegen transparent den Erfolg und die Pflege.

Die geführte Korrespondenz ist für jeden mit passender Berechtigung jederzeit nachvollziehbar.

Ihre designten Workflows bestimmen die weiteren Schritte.

Unbegrenzt viele Adress- und Ansprechpartner-Merkmale stellen sicher, dass keine Info geht verloren.

Integriertes Dokumentenmanagement. Auch in Richtung Akquise und Außendienst.

Excel Im- und Export, jederzeit und wie Sie diesen benötigen.

ORGANICE AKQUISE-MANAGER

APPLIKATIONS-ADDON—ERGÄNZUNGSBESCHREIBUNG

Lernende Bereinigungs-Algorithmen unterstützen Sie beim Import von Massendaten aus Adress-Sammlungen(*2).

Auf Knopfdruck alle Daten, Termine und Ergebnisse in Form einer Karteikarte jederzeit abrufbar.

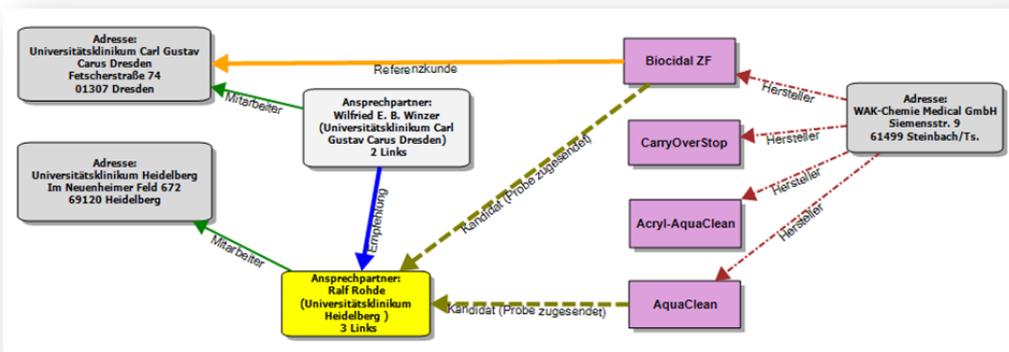
The screenshot displays the 'Kriterientabelle für den Adressimport' (Criteria table for address import) and 'Position der Felder in der Importtabelle' (Field positions in the import table). It includes a list of actions for importing data, such as 'Zum Titel hinzufügen' (Add to title) and 'Excel-Clean' (Excel clean). A detailed view of a contact card for 'Enorm Schnell GmbH' is shown, including contact information and a list of activities.

(*2) Bestandteil Akquise-Manager Ergänzungspaket Adress-Import

Über Filter- und Markierungsassistenten stehen unbegrenzte Analyse- und Report-Möglichkeiten zu Verfügung.

Volle Telefonie-Integration dank perfekter CTI Lösungen.

Beziehungs-Analyse mit grafischer Darstellung der Verknüpfungen direkt aus der Datenbank heraus (*3).



(*3) Bestandteil orgAnice Verknüpfungs-Manager Ergänzungspaket

Für den internationalen Betrieb ist das System multilingual konfigurierbar, ein Benutzermerkmal entscheidet über die Sprache.

Anbindung an eine bestehende Warenwirtschaft zum Austausch der Belegdaten für den Außendienst, wenn erwünscht, ist möglich.

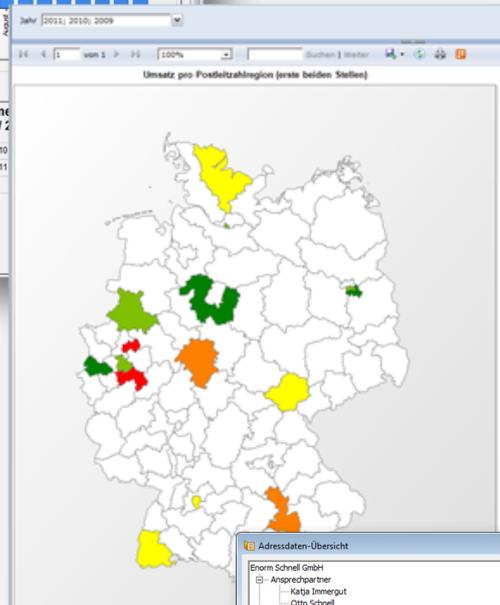
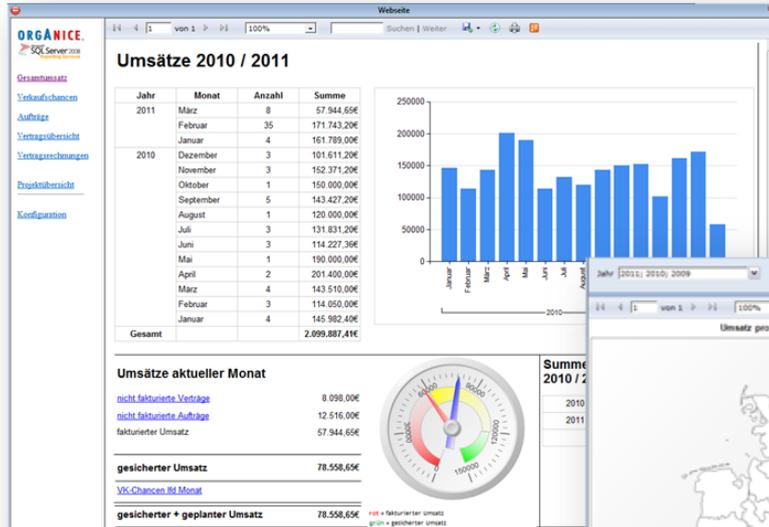
ORGANICE AKQUISE-MANAGER

APPLIKATIONS-ADDON—ERGÄNZUNGSBESCHREIBUNG

Spezielle Komponenten wie etwa „Business Intelligence -BI“ (*4), helfen die Menge an vorliegenden Daten und Werten übersichtlich zusammen zu fassen.

Die Pflege ist einfach und das System überschaubar. Interessenten, Kandidaten, Kunden, Lieferanten und andere Adressen stehen dem berechtigten User mit allen Details zu Verfügung.

Alles wurde modular konzipiert. Nur was benötigt wird oder wozu Berechtigung besteht, ist sichtbar bzw. bearbeitbar.



4) Bestandteil orgAnice Business Intelligence AddOn

Moderne Technik stellt sicher, dass Benutzer und Benutzergruppen nur Datensätze oder Feldinhalte einsehen und bearbeiten können, zu welchen diese entsprechend zugeordnet wurden.

| Erlf | Fällig | Betreff | Verknüpfung | Start | Dauer | Status | Erliegt | Angelegt von |
|--------------------------|------------------|-----------------------|--|------------|-------|--------------------|---------|--------------|
| <input type="checkbox"/> | 29.10.2011 | 00000056: Word Fehler | Terminüberschreitung! | 24.10.2011 | 0h | 3 - In Bearbeitung | 0 | ADMIN |
| <input type="checkbox"/> | 29.10.2011 | 00000056: Word Fehler | Eskalation(!): Anfragebearbeitung immer noch nicht erfolgt!_Word Fehler | 24.10.2011 | 0h | 3 - In Bearbeitung | 0 | ADMIN |
| <input type="checkbox"/> | 24.10.2011 16:37 | 00000056: Word Fehler | Computer Outfit | 24.10.2011 | 0h | 3 - In Bearbeitung | 0 | ADMIN |
| <input type="checkbox"/> | 02.08.2011 | Projekt abschließen | Projekt: Gartengestaltung Neumeier | 02.08.2011 | 0h | In Bearbeitung | 75 | ADMIN |
| <input type="checkbox"/> | 01.03.2011 | bitte überarbeiten | Artikelgruppen: ID=00000005, Artikel: Webcast "orgAnice Web" am 28.10.2009 | 01.03.2011 | 0h | In Bearbeitung | 25 | ADMIN |

- Enorm Schnell GmbH
 - Anspruchspartner
 - Katja Immergut
 - Otto Schnell
 - Vorgänge
 - Besuchsberichte
 - Besuchsberichte vom 4.11.2011
 - Besuchsmerkmale
 - Einschätzung (persönlich) Abschluss möglich wenn
 - Freundlichkeit: freundlich - reserviert
 - Gerätefragen: Gerät 2
 - Interesse
 - Mitbewerber
 - Ort des Besuches
 - Teilnehmer
 - Besuchsberichte vom 29.10.2011
 - Besuchsmerkmale
 - Einschätzung (persönlich) Abschluss möglich wenn
 - Freundlichkeit: freundlich - reserviert
 - Interesse: gewisses Interesse - unsicher
 - Mitbewerber
 - Ort des Besuches: vor Ort - Niederlassung
 - Teilnehmer: Einkäufer
 - Teilnehmer: Geschäftsführer
 - Teilnehmer: Mitbewerber
 - Versand Werbematerial
 - Aktivitäten
 - Deckblatt - Versand Firmenpräsentation & Musterkollektion 2011

Die integrierte Aufgabenverwaltung regelt übersichtlich eigene, delegierte und terminrelevante Wiedervorlagen mit oder ohne Bezug zu Datensätzen oder Dokumenten.

Modern, übersichtlich, umfassend, endlos erweiterbar. Kein starres System dank integrierter Entwicklungsumgebung. Diese Lösung passt sich nahtlos Ihren Bedürfnissen an.

Ihre Lösung wächst mit.

ORGANICE AKQUISE-MANAGER

APPLIKATIONS-ADDON—ERGÄNZUNGSBESCHREIBUNG

ERWEITERUNGSKOMPONENTEN:

Der **Außendienst-Manager** - Ergänzt den Akquise-Manager um das Erstellen und Verwalten von Angeboten, Bestellungen, Lieferscheine und Rechnungen.

Ggf. mit Anbindung an eine vorhandene Warenwirtschaft(*5).

(*5) z.B. SelectLine WaWi Schnittstelle Erweiterungspaket

Für den Akquise-Manager gibt es auch das Ergänzungspaket **Akquise-Web-Frontend**.

Der Außendienst bezieht darüber die jeweilige Besuchliste und übermittelt online die Ergebnisse der Besuchsberichte.

The screenshot displays the Organice Akquise-Manager software interface, which is a web-based application for managing sales and customer relationships. The interface is divided into several main sections:

- Übersicht (Overview):** Shows a list of active offers, orders, and invoices.
- Adressdaten (Address Data):** Displays customer information, including company name and address.
- offene Angebote (Open Offers):** Lists offers that have been created but not yet accepted or rejected.
- erledigte Angebote (Completed Offers):** Lists offers that have been processed.
- angebotene Positionen zum gew. (Offered Positions to be ordered):** Shows the items included in the offer.
- bestellte Positionen der gew. (Ordered Positions of the customer):** Shows the items ordered by the customer.
- offene Bestellung (Open Order):** Lists orders that have been placed but not yet shipped.
- erledigte Bestellungen (Completed Orders):** Lists orders that have been shipped.
- Lieferscheine (Übernommen aus der WaWi) (Delivery Notes (Imported from the WaWi)):** Lists delivery notes imported from the company's accounting system.
- Rechnungen (Übernommen aus der WaWi) (Invoices (Imported from the WaWi)):** Lists invoices imported from the company's accounting system.
- Rechnungen (Invoices):** A detailed view of an invoice, including a table of items, dates, and amounts.

The interface is designed to be user-friendly and efficient, allowing sales representatives to manage their daily tasks and customer interactions.

Über Ausbau-Komponenten bis hin zur eigenen Weiterentwicklung ist das System flexibel erweiter- und anpassbar,

wie etwa über:

Der **Projekt-Manager** - Projektverwaltung, zugeordnete Adressen und Ansprechpartner u.v.m.

Der **Vertrags-Manager** - Verträge verwalten und alarmieren, Rechnungen automatisch erzeugen etc.

Der **Support-Manager** - Support-Aufträge koordiniert abarbeiten mit aut. Statusmail an den Kunden

Der **E-Post-Manager** - IMAP Konten direkt verwalten, eingehende Mails erzeugen neue Prozesse

und viele mehr.

Wir würden uns freuen, wenn wir Fragen beantworten und Ihnen das System vorführen dürften.

Computer Outfit

Südring 4

63165 Mühlheim Main

Tel.: +49 (6108) 60 25 00

Fax: +49 (6108) 70 54 23

Mail: info@computer-outfit.de